



หอจ. ไรซ์เซอร์เวย์ แอนด์ บิซิเนส

11 ม.6 ค.หินปัก อ.บ้านหมี่ จ.ลพบุรี

โทร 092-709-2092

Email: weena.tg2024@gmail.com

วันที่ 2 มิถุนายน 2568

เรื่อง ขอความอนุเคราะห์บุคลากรเป็นวิทยากร

เรียน คณบดี คณะบริหารธุรกิจและการจัดการ มหาวิทยาลัยราชภัฏอุบลราชธานี

สิ่งที่แนบมาด้วย กำหนดการการฝึกอบรมเชิงปฏิบัติการการ “ขายออนไลน์ง่ายด้วยสมาร์ทโฟน”

ด้วย องค์การบริหารส่วนตำบลเดช อำเภอม่วงสามสิบ จังหวัดอุบลราชธานี ร่วมกับ ห้างหุ้นส่วนจำกัด ไรซ์เซอร์เวย์ แอนด์บิซิเนส ได้จัดการ
อบรมเชิงปฏิบัติการหลักสูตรการ “ขายออนไลน์ง่ายด้วยสมาร์ทโฟน” เพื่อมุ่งหวังให้เยาวชนผู้เข้าร่วมได้รับความรู้และสามารถนำไปประยุกต์ใช้
ในการสร้างรายได้เสริมจากการขายออนไลน์ จึงจัดกิจกรรมดังกล่าวในวันวันศุกร์ที่ 6 มิถุนายน 2568 ตั้งแต่เวลา 08:30 น. ถึง 16:30 น. ณ ห้องประชุม
องค์การบริหารส่วนตำบลเดชอำเภอม่วงสามสิบจังหวัดอุบลราชธานี ทางผู้จัดการอบรมเห็นว่าบุคลากร สังกัดหน่วยงานของท่านเป็นผู้มีความรู้ความ
เชี่ยวชาญในเรื่องดังกล่าวจึงขอเรียนเชิญผู้เชี่ยวชาญ ศาสตราจารย์ ดร.ศุภกัญญา เกษมสุขและ ดร.ศุภาเทพ สติมัน เป็นวิทยากรและเป็นผู้ให้ความรู้พร้อม
ถ่ายทอดกระบวนการขายออนไลน์ให้กับเยาวชนกลุ่มดังกล่าว

ทางผู้จัดการอบรมดังกล่าวจึงขอเรียนเชิญ ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ศุภกัญญา เกษมสุขและ ดร.ศุภาเทพ สติมัน เข้าร่วมเป็นวิทยากรให้
ความรู้แก่ผู้เข้าอบรมในกิจกรรมดังกล่าว

หากท่านมีข้อเสนอแนะแนวทางเพิ่มเติม หรือต้องการข้อมูลเพิ่มเติมเกี่ยวกับหลักสูตรนี้ สามารถติดต่อได้ที่หมายเลข 092-709-2092

ขอขอบพระคุณในความร่วมมือนในการร่วมมือในครั้งนี้

ด้วยความเคารพอย่างสูง,



(.....)

นางสาว วิภา สิงหาระ

ตำแหน่ง กรรมการผู้จัดการ

กำหนดการหลักสูตรอบรมเชิงปฏิบัติการ
"ขายของออนไลน์ง่ายๆ ด้วยสมาร์ทโฟน" (1 วัน)
โครงการเพื่อสภาเด็กและเยาวชน ตำบลเตย อำเภอม่วงสามสิบ
วันศุกร์ที่ 6 มิถุนายน 2568

ณ ห้องประชุม องค์การบริหารส่วนตำบลเตย อำเภอม่วงสามสิบ จังหวัดอุบลราชธานี

เวลา	กิจกรรม
08.00 – 08.45 น.	ลงทะเบียน
08.45 - 09.00 น.	กล่าวต้อนรับและแนะนำโครงการ พร้อมคณะวิทยากร โดย นางสาววิณา สิงหะวาระ ผู้ดูแลโครงการ
09.00– 09.30 น.	กล่าวเปิดงาน โดยนายมนูญ หินผา นายองค์การบริหารส่วนตำบลเตย และนาย สิริวิชัย รักโคตร รองนายองค์การบริหารส่วนตำบลเตย แนะนำผู้สนับสนุน โครงการ - กิจกรรมละลายพฤติกรรม
09.30-10.30 น.	- โลกของการขายออนไลน์ และโอกาสของการขายออนไลน์ในยุคปัจจุบัน - การใช้สมาร์ทโฟนทำการตลาดออนไลน์ และทำความรู้จักและเลือกกลุ่มเป้าหมาย โดยฝึกปฏิบัติในใช้เครื่องมือ Business canvas Model โดยผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ศุภกัญญา เกษมสุข ผู้เชี่ยวชาญด้านการจัดการการค้า และการเป็นผู้ประกอบการ จากคณะบริหารธุรกิจและการจัดการ มหาวิทยาลัยราช ภัฏอุบลราชธานี
10.30-10.45 น.	รับประทานอาหารว่าง
10.45-12.00 น.	- การสื่อสารที่สร้างความน่าสนใจให้กับสินค้าให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมาย - การสร้างร้านค้าออนไลน์ที่น่าสนใจและติดต่อสื่อสารกับลูกค้า - การเตรียมข้อมูลสำหรับการใช้ในการตลาดออนไลน์ เช่น ข้อมูลสินค้าและการ ถ่ายภาพ โดยฝึกปฏิบัติด้วยถ่ายภาพสินค้าของตัวเอง (หากมี) หรือสินค้าตัวอย่าง โดยผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ศุภกัญญา เกษมสุข และนางสาววิณา สิงหะวาระ พร้อมทีมงาน
12.00-13.00 น.	รับประทานอาหารเที่ยง
13.00-14.30 น.	- การสร้างร้านค้าออนไลน์ง่ายๆ บนแพลตฟอร์มฟรีอดนียม (เช่น Facebook Page, Instagram Business, TikTok, Shopee, Lazada) พร้อมฝึกสร้างร้านค้า ออนไลน์ - เทคนิคการถ่ายภาพและเขียน Content สินค้าให้น่าซื้อ

เวลา	กิจกรรม
	- การใส่ Call-to-Action (กระตุ้นให้ซื้อ) การใช้ Hashtag ที่เกี่ยวข้อง การโปรโมท และจัดการออเดอร์เบื้องต้น และช่องทางการโปรโมทสินค้าออนไลน์ โดย ดร.ศุภเทพ สติมัน ผู้เชี่ยวชาญด้านคอมพิวเตอร์ธุรกิจและเทคโนโลยีสารสนเทศ
14.30-14.45 น.	รับประทานอาหารว่าง
14.45-16.30 น.	- การทำความเข้าใจเบื้องต้นเกี่ยวกับการยิงแอดโฆษณา (Facebook Ads Manager) - ขั้นตอนการรับออเดอร์และจัดการคำสั่งซื้อเบื้องต้น และการตอบแชทลูกค้าอย่างรวดเร็วและสุภาพ - แนะนำแนวทางการพัฒนาและต่อยอดธุรกิจออนไลน์ด้วยสมาร์ทโฟนในอนาคต โดย ดร.ศุภเทพ สติมัน และนางสาววิณา สิงหะวาระ พร้อมทีมงาน

หมายเหตุ

- ในภาคปฏิบัติ ผู้เข้าร่วมควรมีสมาร์ทโฟนที่สามารถเชื่อมต่ออินเทอร์เน็ตได้
- หากมีสินค้าของตัวเอง ผู้เข้าร่วมสามารถนำมาใช้ในการฝึกปฏิบัติได้

สิ่งที่ผู้เข้าร่วมจะได้รับ:

- ความรู้พื้นฐานและแนวคิดในการขายของออนไลน์ด้วยสมาร์ทโฟน
- ทักษะเบื้องต้นในการสร้างร้านค้าออนไลน์บนแพลตฟอร์มฟรี
- เทคนิคการถ่ายภาพและเขียน Content สินค้าให้น่าสนใจ
- ความเข้าใจเบื้องต้นเกี่ยวกับการโปรโมทและจัดการออเดอร์
- แนวทางการต่อยอดธุรกิจออนไลน์